

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ  
ФЕДЕРАЦИИ  
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Мурманский арктический государственный университет»  
(ФГБОУ ВО «МАГУ»)

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)**

**Б1.В.ДВ.03.02 Внешнеэкономическая деятельность**

(название дисциплины (модуля) в соответствии с учебным планом)

**основной профессиональной образовательной программы  
по направлению подготовки**

**38.03.01 Экономика**

(код и наименование направления подготовки)

**Финансы и кредит**

(наименование направления (профиля / профилей / магистерской программы)

**высшее образование – бакалавриат**

уровень профессионального образования: высшее образование – бакалавриат / высшее образование –  
специалитет, магистратура / высшее образование – подготовка кадров высшей квалификации

**бакалавр**

квалификация

**очная**

форма обучения

**2021**

год набора

**Составитель(и):**

Щебарова Н.Н., д.э.н., проф.,  
профессор кафедры экономики и  
управления

Утверждена на заседании кафедры экономики,  
управления и предпринимательского права  
Института креативных индустрий и  
предпринимательства  
(протокол № 7 от 25 марта 2021 г.)  
Переутверждено на заседании кафедры  
экономики и управления института креативных  
индустрий и предпринимательства  
(протокол № 10 от 26.05.2022 г.)

Зав. кафедрой

\_\_\_\_\_

подпись

Беспалова С.В.  
Ф.И.О.

**1. ЦЕЛЬ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)** - формирование у обучающихся знаний о сущности сферы хозяйственной деятельности, связанной с международной производственной интеграцией и кооперацией, экспортом и импортом товаров и услуг, выходом на внешний рынок.

**2. ТРЕБОВАНИЯ К РЕЗУЛЬТАТАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)**

В результате освоения дисциплины (модуля) формируются следующие компетенции:

УК-2 - Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм и имеющихся ресурсов и ограничений.

Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с индикаторами достижения компетенций

<b>Компетенция</b>	<b>Индикаторы компетенций</b>	<b>Результаты обучения</b>
УК-2 - Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм и имеющихся ресурсов и ограничений.	<p><b>2.1.</b> Формулирует в рамках поставленной цели совокупность взаимосвязанных задач, обеспечивающих ее достижение.</p> <p><b>2.2.</b> Определяет ожидаемые результаты решения выделенных задач.</p> <p><b>2.3.</b> Проектирует решение конкретной задачи, выбирая оптимальный способ ее решения, исходя из действующих правовых норм и имеющихся ресурсов и ограничений.</p> <p><b>2.4.</b> Публично представляет результаты решения конкретной задачи.</p>	<p><i>Знать:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>— понятие внешнеэкономической деятельности, виды внешнеэкономической деятельности;</li> <li>— виды международных торговых сделок;</li> <li>— формы и особенности международных торговых сделок;</li> <li>— перечень и назначение основных документов в международной торговле;</li> <li>— риски, связанные с внешнеэкономической деятельностью, их классификация и методы по снижению их уровня;</li> <li>— основные направления внешнеторговой политики государства, способы регулирования международного товарооборота;</li> <li>— международный рынок транспортных услуг, его структура;</li> <li>— договор купли-продажи (контракт) во внешнеэкономической деятельности;</li> <li>— особенности документооборота при экспорте</li> </ul> <p><i>Уметь:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>— проводить ценовой анализ при подготовке сделки и расчет мировых цен на товары;</li> <li>— подготовить внешнеторговую сделку;</li> <li>— вести деловой протокол: организационные вопросы и деловой этикет;</li> <li>— уметь проводить деловую переписку: подготовка коммерческих</li> </ul>

		предложений и запросов; — подготовить договор купли-продажи (контракт) во внешнеэкономической деятельности
		<i>Владеть:</i> — современной методологией планирования в области внешнеэкономической деятельности предприятия; — навыками интерпретации информации, характеризующей параметры внешней торговли; — процедурами управления внешнеэкономической деятельностью предприятия

### 3. УКАЗАНИЕ МЕСТА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ) В СТРУКТУРЕ ОСНОВНОЙ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ.

Дисциплина (модуль) «Внешнеэкономическая деятельность» относится к части, формируемой участниками образовательных отношений.

### 4. ОБЪЕМ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ) В ЗАЧЕТНЫХ ЕДИНИЦАХ С УКАЗАНИЕМ КОЛИЧЕСТВА АКАДЕМИЧЕСКИХ ЧАСОВ, ВЫДЕЛЕННЫХ НА КОНТАКТНУЮ РАБОТУ ОБУЧАЮЩИХСЯ С ПРЕПОДАВАТЕЛЕМ (ПО ВИДАМ УЧЕБНЫХ ЗАНЯТИЙ) И НА САМОСТОЯТЕЛЬНУЮ РАБОТУ ОБУЧАЮЩИХСЯ.

Общая трудоемкость дисциплины составляет 3 зачетные единицы или 108 часов (из расчета 1 ЗЕ= 36 часов).

Курс	Семестр	Трудоемкость в ЗЕ	Общая трудоемкость (час)	Контактная работа			Всего контактных часов	Из них в интерактивной форме	Кол-во часов на СРС		Кол-во часов на контроль	Форма контроля
				ЛК	ПР	ЛБ			Общее количество часов на СРС	из них – на курсовую		
3	5	3	108	16	24	-	40	8	68	-	-	зачет
Итого:		3	108	16	24	-	40	8	68	-	-	зачет

*Интерактивная форма реализуется в виде дискуссии и кейс-заданий по тематикам дисциплины.*

### 5. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ, СТРУКТУРИРОВАННОЕ ПО ТЕМАМ (РАЗДЕЛАМ) С УКАЗАНИЕМ ОТВЕДЕННОГО НА НИХ КОЛИЧЕСТВА АКАДЕМИЧЕСКИХ ЧАСОВ И ВИДОВ УЧЕБНЫХ ЗАНЯТИЙ.

№ п/ п	Наименование раздела, темы	Контактная работа			Всего контактных часов	Из них в интерактивной	Кол-во часов на СРС	Кол-во часов на контроль
		ЛК	ПР	ЛБ				
1	Тема №1. Введение во внешнеэкономическую деятельность	1	2		3		5	
2	Тема №2. Роль государства во внешнеэкономической деятельности	1	2		3		8	
3	Тема №3. Международные торговые сделки	2	2		4	2	8	
4	Тема №4. Структура и содержание внешнеторгового контракта.	2	2		4		8	
5	Тема №5. Базисные условия поставки и транспортное обеспечение во внешней торговле.	2	2		4	2	8	
6	Тема №6. Валютно-платежные условия внешнеэкономических сделок.	2	2		4	2	8	
7	Тема №7. Страхование внешнеэкономической деятельности	2	2		4		6	
8	Тема №8. Документы во внешнеэкономической деятельности. Таможенное оформление внешнеторговых операций	2	2		4	2	6	
9	Тема №9. Планирование внешнеэкономической деятельности предприятий.	1	4		5		5	
10	Тема №10. Оценка эффективности внешнеэкономической деятельности предприятий.	1	4		5		6	
	<b>Зачет</b>							-
	<b>ИТОГО:</b>	<b>16</b>	<b>24</b>	<b>-</b>	<b>40</b>	<b>8</b>	<b>68</b>	

### Содержание дисциплины (модуля)

#### Тема №1. Введение во внешнеэкономическую деятельность

Внешнеэкономическая деятельность предприятия. Основные формы внешнеэкономических связей России. Характеристика основных форм внешнеэкономических связей, их современное состояние. Проблемы и перспективы развития.

#### Тема №2. Роль государства во внешнеэкономической деятельности

Внешнеэкономический комплекс РФ и его структура. Характеристика основных функций органов государственного управления внешнеэкономическими связями в РФ. Органы и организации, содействующие развитию внешнеэкономических связей России. Основные проблемы развития внешнеэкономического комплекса в современных условиях. Внешнеторговая политика, ее методы и тенденции. Особенности регулирования экспортной и импортной деятельности. Экономические методы регулирования экспортного производства. Административные методы регулирования экспортного

производства. Необходимость лицензирования и квотирования экспорта и импорта. Контроль за безопасностью ввозимых товаров.

### **Тема №3. Международные торговые сделки**

Этапы проведения международных аукционов. Этапы международных тендеров. Определение внешнеторговой операции. Объекты и субъекты внешнеторговых коммерческих операций. Основные и обеспечивающие операции внешней торговли. Определение операций экспорта и импорта. Операции встречной торговли. Основные условия бартерной сделки, ее достоинства и недостатки. Основные условия встречных сделок. Договора консигнации, комиссии, агентские операции.

### **Тема №4. Структура и содержание внешнеторгового контракта.**

Назовите основные этапы проведения деловых переговоров. Способы получения внешнеторговой информации. Основные этапы изучения внешнего рынка. Критерии выбора внешнеторгового партнера. Основные стадии проведения деловых переговоров. Основные требования в деловой переписке. Типовой внешнеторговый контракт купли-продажи. Основные ошибки при составлении контрактов купли-продажи. Порядок исполнения контрактов. Виды цен. Виды сдачи-приемки. Определение качества и количества.

### **Тема №5. Базисные условия поставки и транспортное обеспечение во внешней торговле.**

Основные группы терминов ИНКОТЕРМС. Базисные условия поставки.

### **Тема №6. Валютно-платежные условия внешнеэкономических сделок.**

Основные формы расчетов, применяемые во внешней торговле и устанавливаемые в контракте, их достоинства и недостатки. Валюта платежа и валюта цены контракта.

### **Тема №7. Страхование внешнеэкономической деятельности**

Понятие и цель транспортного страхования грузов во внешней торговле. Преимущества транспортного страхования грузов. Стороны договора страхования. Страховые риски. Страховая стоимость и страховая сумма.

### **Тема №8. Документы во внешнеэкономической деятельности. Таможенное оформление внешнеторговых операций**

Документы, необходимые для подготовки экспортной сделки; импортной сделки. Факторы, определяющие выбор транспортного средства. Международная перевозка грузов. Таможенные процедуры во внешнеэкономической деятельности. Виды таможенных пошлин и их назначение. Функции таможенного контроля. Виды таможенных режимов. Методы расчета таможенной стоимости.

### **Тема №9. Планирование внешнеэкономической деятельности предприятий.**

Планирование во внешнеэкономической деятельности. Виды стратегий во внешнеэкономической деятельности вы знаете. Особенности бизнес-планов международных проектов.

### **Тема №10. Оценка эффективности внешнеэкономической деятельности предприятий.**

Понятие эффекта и эффективности во внешней торговле. Эффективность экспортных операций. Эффективность импортных операций.

## **6. ПЕРЕЧЕНЬ УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ, НЕОБХОДИМОГО ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ).**

### **Основная литература:**

1. *Покровская, В. В.* Внешнеэкономическая деятельность в 2 ч. Часть 1. : учебник для вузов / В. В. Покровская. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 376 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-02065-6. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <http://biblio-online.ru/bcode/451970>

2. Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность : учебник и практикум для

вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под редакцией Е. Ф. Прокушева. — 10-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 450 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-9916-9615-9. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <http://biblio-online.ru/bcode/449856>

#### **Дополнительная литература:**

3. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник и практикум для академического бакалавриата / В. В. Зубенко, О. В. Игнатова, Н. Л. Орлова, В. А. Зубенко. — М. : Издательство Юрайт, 2018. — 409 с. — (Серия : Бакалавр. Академический курс). — ISBN 978-5-534-01021-3. - [Электронный ресурс]. - URL: <https://biblio-online.ru/book/1E614BBD-3FF7-4302-B8F8-7D4BD36AF782/mirovaya-ekonomika-i-mezhdunarodnye-ekonomicheskie-otnosheniya>

## **7. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)**

В образовательном процессе используются:

– учебные аудитории для проведения учебных занятий, оснащенные оборудованием и техническими средствами обучения: учебная мебель, ПК, оборудование для демонстрации презентаций, наглядные пособия;

– помещения для самостоятельной работы обучающихся, оснащенные компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду МАГУ.

### **7.1 ПЕРЕЧЕНЬ ЛИЦЕНЗИОННОГО И СВОБОДНО РАСПРОСТРАНЯЕМОГО ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ:**

**Лицензионное программное обеспечение отечественного производства**

Kaspersky Anti-Virus

**Лицензионное программное обеспечение зарубежного производства**

MS Office

Windows 7 Professional

Windows 10

**Свободно распространяемое программное обеспечение отечественного производства**

7Zip

**Свободно распространяемое программное обеспечение зарубежного производства**

Adobe Reader

FlashPlayer

Google Chrome

Mozilla FireFox

Notepad++

Skype

### **7.2 ЭЛЕКТРОННО-БИБЛИОТЕЧНЫЕ СИСТЕМЫ:**

1. ЭБС издательства «Лань» <https://e.lanbook.com/>

2. ЭБС издательства «Юрайт» <https://biblio-online.ru/>

3. ЭБС «Университетская библиотека онлайн» <https://biblioclub.ru/>

### **7.3 СОВРЕМЕННЫЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ БАЗЫ ДАННЫХ**

1. Информационно-аналитическая система SCIENCE INDEX

2. Электронная база данных Scopus

3. Базы данных компании CLARIVATE ANALYTICS

#### **7.4. ИНФОРМАЦИОННЫЕ СПРАВОЧНЫЕ СИСТЕМЫ**

1. Справочно-правовая информационная система Консультант Плюс  
<http://www.consultant.ru/>
2. ООО «Современные медиа технологии в образовании и культуре».  
<http://www.informio.ru/>.

#### **8. ИНЫЕ СВЕДЕНИЯ И МАТЕРИАЛЫ НА УСМОТРЕНИЕ ВЕДУЩЕЙ КАФЕДРЫ**

Не предусмотрено.

#### **9. ОБЕСПЕЧЕНИЕ ОБРАЗОВАНИЯ ДЛЯ ЛИЦ С ОВЗ**

Для обеспечения образования инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья реализация дисциплины может осуществляться в адаптированном виде, с учетом специфики освоения и дидактических требований, исходя из индивидуальных возможностей и по личному заявлению обучающегося.